

El CEU en España

El CEU, la primera institución educativa de iniciativa social de España, lleva más de 80 años contribuyendo a la mejora de la sociedad a través de la formación impartida en sus centros repartidos por toda la geografía nacional, en todos los niveles educativos, entre ellos 5 universidades y centros universitarios, 10 colegios y diversos centros Formación Profesional e Institutos de Investigación y de Posgrado, en los que ofrece un modelo educativo acorde con una concepción integral de la persona y basado en la excelencia académica y profesional, las nuevas tecnologías, la internacionalización, la orientación al empleo y la formación de nuestros alumnos en valores y virtudes humanas.

El CEU en Andalucía

La Fundación San Pablo Andalucía CEU, titular de los Centros del CEU en Andalucía, tiene su sede principal en el Campus Universitario CEU, estratégicamente situado en pleno Aljarafe sevillano y perfectamente comunicado con todas las capitales de Andalucía.

CEU Andalucía imparte titulaciones en todos los niveles educativos, desde el Colegio a la Universidad, la Formación Profesional y el Posgrado, en muy diversas áreas del conocimiento

Instituto de Posgrado CEU Andalucía

El Instituto de Posgrado y Extensión Académica de CEU Andalucía ofrece una amplia oferta formativa en diferentes modalidades y áreas del conocimiento (empresa, salud, deporte, derecho, nuevas tecnologías y seguridad) así como acreditación de idiomas y oposiciones, tanto en modalidad presencial como a distancia, oferta a la que se suman iniciativas de índole cultural a través de nuestra Universitas Senioribus.

El desarrollo territorial de este centro de posgrado, persigue llevar su excelencia académica a cada rincón de nuestra Comunidad Autónoma y área de influencia.

Nuestro modelo de proceso educativo supera la mera transmisión de información (unidireccional y jerárquica) y nos dirige hacia un espacio creativo de conocimiento a través de innovadores métodos pedagógicos avanzados.

El Instituto de Posgrado CEU apuesta por el desarrollo económico y social de Andalucía, aportando su potencial y experiencia en el campo de la innovación multisectorial.

Instituto de Posgrado CEU

Campus Universitario CEU
Glorieta Ángel Herrera Oria, s/n
41930 Bormujos (Sevilla)
Tel. 954 48 80 00
www.ceuandalucia.es



Programa intensivo
en gestión
administrativa,
tarifas y contratos
de la consulta
médica privada

Curso 2024 | 25 horas | 1 ECTS

Título Propio CEU San Pablo Andalucía

Programa intensivo en gestión administrativa, tarifas y contratos de la consulta médica privada



Introducción

Es importante tener en cuenta que los detalles sobre cómo se lleva a cabo la facturación de los servicios médicos privados pueden variar dependiendo de los acuerdos específicos entre médicos, hospitales, clínicas y compañías de seguros. Además, algunos médicos pueden estar directamente empleados por hospitales o clínicas privadas, lo que podría afectar la forma en que se facturan los servicios.

Los acuerdos de facturación y tarifas de los médicos en el sistema de sanidad privada pueden variar dependiendo de varios factores, como el tipo de servicios médicos proporcionados, la especialidad del médico, la ubicación geográfica, el prestigio del hospital o clínica, y el contrato específico entre el médico y la entidad de salud o compañía de seguros. Hay muchos aspectos que no conoce el profesional de la medicina que no se encuentra suficientemente preparado para afrontar la gestión con calidad y seguridad, que puede hacer variar significativamente sus honorarios profesionales.

Por ello, este Programa proporcionará los conocimientos necesarios para la mejora de las negociaciones y relaciones contractuales, así como para resolver las dificultades que la facturación conlleva tanto en la propia consulta privada como en el seguro u hospital al que pertenece.

Objetivos

- Capacitar a médicos y profesionales de la salud en la gestión médica y administrativa para una práctica privada eficiente y rentable.
- Dotar a los participantes de conocimientos sobre

facturación médica, codificación y cómo establecer tarifas claras y transparentes para los servicios médicos.

- Desarrollar habilidades de negociación y establecer relaciones efectivas con hospitales y aseguradoras para lograr acuerdos beneficiosos y transparentes.
- Proporcionar conocimientos sobre aspectos éticos, legales y de cumplimiento en la práctica médica privada.

Metodología

La metodología del curso se basa en una combinación de clases teóricas interactivas, discusiones, análisis de casos prácticos y ejercicios prácticos. Se promueve la participación activa de los alumnos para facilitar el aprendizaje y la asimilación de conceptos. La interacción con especialistas en cada materia y la realización de ejercicios prácticos y simulaciones permiten a los participantes aplicar los conocimientos en situaciones reales y mejorar sus habilidades de gestión y administración en el ámbito médico. Se enfatiza en la ética profesional y el cumplimiento de regulaciones para garantizar una formación ética y de calidad.

A quién va dirigido

- Médicos y profesionales de la salud que ejerzan en el ámbito privado.
- Profesionales interesados en mejorar sus habilidades en la gestión de agendas, facturación, negociación y relaciones contractuales.
- Profesionales que deseen optimizar la facturación médica y asegurar el reembolso adecuado de las compañías de seguros.

- Profesionales que busquen establecer tarifas competitivas y justas para sus servicios.
- Profesionales que requieran mejorar sus habilidades de negociación y fortalecer relaciones con proveedores de salud y compañías de seguros.
- Médicos y profesionales de la salud interesados en mantener prácticas éticas y cumplir con regulaciones y estándares de calidad en la atención médica.
- Profesionales seguros de salud que gestionan contratos y servicios con las consultas o centros médicos.
- Asistentes y auxiliares en gestión de consultas médicas.

Contenidos

Módulo I: Facturación y codificación médica

- Principios de facturación médica y su relevancia en la práctica privada: modelos de gestión con las compañías de seguros.
- Codificación de procedimientos y diagnósticos.
- Casos prácticos y ejercicios para codificación.
- Cómo gestionar correctamente las facturas y reembolsos de las compañías de seguros y en el ámbito privado.
- Ejercicios prácticos y simulaciones de facturación.

Módulo II: Negociación y Relaciones contractuales

- Fundamentos de negociación de contratos en el ámbito médico a través de compañías y/o ámbito privado.
- Establecimiento de tarifas y condiciones claras para los servicios médicos.

- Ejercicios prácticos y simulaciones de negociación
- Gestionar relaciones transparentes y efectivas con hospitales y aseguradoras.
- Análisis de ejercicios prácticos y ejercicios de negociación.

Módulo III: Aspectos éticos, legales y contractuales en la práctica privada

- Tipos de contratos médicos con hospitales privados y aseguradoras.
- Principales tipos de impuestos (IVA e IRPF), exenciones, IS o renta, etc.
- Análisis de cláusulas a tener en cuenta en los contratos médicos.
- Ejemplos de caso prácticos y análisis de cláusulas.
- Estrategias de negociación para obtener tarifas justas y transparentes, atendiendo a los costes que conllevan tanto las consultas médicas como las operaciones (alquiler quirófono, materiales, etc.)
- Responsabilidad civil y penal de las relaciones contractuales de consulta, hospital y seguro de salud.
- Casos prácticos y ejercicios de negociación.

Matrícula

Este programa tiene un precio de 975€ (un solo pago).

Calendario

Las fechas* son 2, 9 y 16 de febrero de 2024. Horario de tarde de 16 a 20h.

*El Instituto CEU de Posgrado se reserva la capacidad de introducir modificaciones en el calendario por requerimientos académicos.



Las empresas que quieran ser rentables y perdurar han de invertir en formación innovadora e inteligente